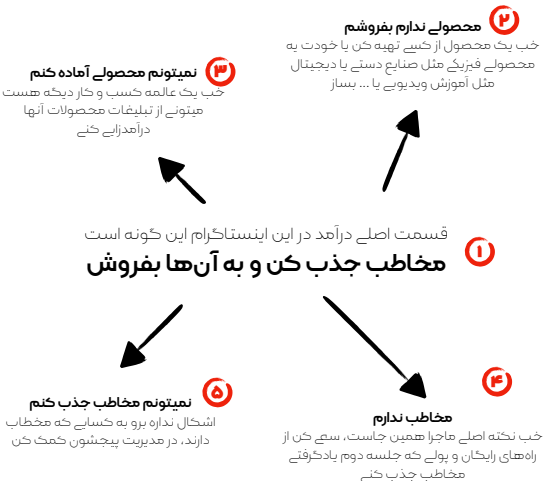


پیش نیاز جلسه چهارم مینے دورہی رایگان
کسب درآمد از اینستاگرام

جلسه چهارم:
روش های کسب درآمد
(در ایران)

علے حاجے محمدی از همیارآکادمے
@Hajimohamadiinsta

آناتومی کسب درآمد در اینستاگرام



اشتباهات مهلك در فروش

از اينستا نفرست رو سايت

وقته مشتري ميخواه سفارش بده توي دايركت قيمت رو اعلام كن و كمك كن سريع خريديش رو انجام بده

تا بلو اعلانات نباش

فقط نيا محصولات و خدماتت رو بگو و قيمت بذار براش، توضيح بده و از مزاياش بگو و رقيباشو صادقانه بگو. مردم اسم محصول و قيمت رو اكثرا بلد هستند



فروشنده نباش

مردم دوست دارن از دوستاشون بخرن تا فروشندهها، پس سعي نكن مثل يك فروشنده با مخاطبها رفتار كني، باهاشون دوست باش، اگه چيزي براشون خوب نيست بهشون صادقانه بگو

دروغ نگو

براي اينكه محصولت رو بفروشي يا محصولت خوب بنظر برسه اصلا دروغ نگو

اگر محصول یا خدمات داری

۱. از محصولات عکس برداری خوب کن و آن ها را با توضیحات مناسب معرفی کن

۲. از ایده های خلاقانه برای توضیح محصولت استفاده کن، صرفاً یکنواخت کار نکن، مثلاً در عمل استفاده کن از محصولت و فیلم بگیر یا نتیجه استفاده از محصول یا خدماتت رو نشون بده

اگر دنبال شغل مناسب میگردی

۱. اصول اینستاگرام و عملکردش رو خوب یادبگیرد و تمرین و تجربه کن، برو ادمن پیج‌های کسب و کارها و افراد معروف بشو

۲. اولین قدم اینه خودت یه پیج اینستاگرام برای خودت بزنی و خودت و تجربیات و خدماتت روی توی چند تا عکس یا طرح یا ویدیو معرفی کنی، بعد با همون پیج به پیج‌های دیگه پیشنهاد همکاری بدی

هرسے از همراهیتون

انجام تکالیف این جلسه یادتون نره
منتظر دستاورداتون از این دوره هستم

علے حاجے محمدی از همیارآکادمے
eHajimohamadiinsta